

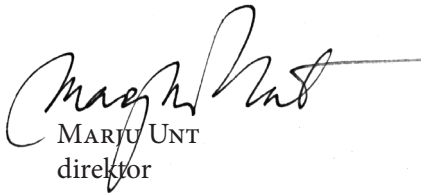
Moodne juhtimine toimub läbirääkimiste keeles

"Äri on suhted," Peter Drucker, moodsa juhtimisteaduse isa.

Koostööst kui äriedu võtmest räägitakse palju. Aga mis keeles koostööd tehakse? Koostöö keel on läbirääkimiste keel. Toreda koostöö priskeid vilju naudivad vaid need, kes kasutavad läbirääkimiste tehnoloogiat. Iga päev.

Läbirääkimiste tehnoloogia valdamine aitab Sinul saada selleks, kellega tahetakse läbi rääkida – ja koos töötada! Aga mitte ainult: Sinu eluhoiak muutub vabamaks, julgemaks ja rõõsamaks kõigis inimsuhetes.

Ootame Sind meie unikaalsesse meistriklasse!



MARJU UNT
direktor

Estonian Euromanagement Institute
www.euroman.ee

AJAKAVA

Kolm 2-päevast moodulit:

T, K 13., 14. veebr. 2024 kell 12.00 - 18.00

T, K 5., 6. märts kell 12.00 - 18.00

T, K 12., 13. märts kell 12.00 - 18.00

KOHT

Emajõe Maja, Emajõe 8, Tartu

Sinu investering 1690+km tasub ära: saad vingemaks juhiks ja vabamaks suhtlejaks, rohkem isiklikku mõjukust, õnnelikke meeskondi, rahulolevaid kliente ja partnereid Sinu ümber. Kasvad isiksusena vahvamaks!

Registreerimine:

GSM 5130146 Marju Unt

email marju@euroman.ee

<http://euroman.ee/kursusele-registreerimine>

Läbirääkimiste tehnoloogia

Unikaalne programm kogu maailmas

Lihtsamates läbirääkimistes juhivad Sind suhtlussarm, terve talupojamõistus ja intuitsioon, keerulistes on eduks vaja tehnoloogiat. **Tehnoloogiat ise välja ei mõtle!** Läbirääkimiste tehnoloogia abil hakkad nägema treenimata pilgule võimatuna tunduvaid lahendusi ja õpid, kuidas neid ellu viia. Meistriklassis hakkad võimsa mudeli abil mõistma läbirääkimiste protsessi ja süsteemi. Suudad inimesi kõrgemale koostöötasandile tõsta – ainult nii saab muuta uusi ideid tegelikkuseks!

Läbirääkimiste strateegiline mudel

- Läbirääkimiste ja läbirääkija rolli mõtestamine
- Tüüpilised vead, mis hävitavad koostöö
- Ettevalmistus edukateks läbirääkimisteks: 3 komponenti
- Strateegiline mõtlemine ja väljendumine
- Miks ja millal läbi rääkida? Ajustamine kui edufaktor
- Strateegilised suhted ja vahefinišid
- Edu ja otsustamise kriteeriumid
- Läbirääkimiste kommunikatsioonifaas
- 7 võimsat läbirääkimisriista
- Varjatud info kättesaamine
- Isikliku mõjukuse suurendamine ja võim



Teemat juhendab **Michael Gallagher** – põnev ja tark ameerika advokaat, Eesti Õiguskeskuse rajaja, Tartu Ülikooli Eurokolledži endine direktor, konsultatsioonifirma

TakeFive juht, Marju Unt tõlgib.

Tehnikad läbirääkimistel

- Mõjutamisvõtted rasketel kõnelustel
- Kehakeel
- Mängu juhtimine
- Dialoogi loomine ja kuulamisoskus
- Vaikse ja karmi taktika kasutamine
- Käsitatud tehnikate harjutamine

Rahvusvahelise kogemusega suhtlustreenerite **Reet Valgmaa** ja **Erle Nõmme** käe all harjutad ennast neid tehnikaid mugavalt kasutama, hakkad tajuma mängu ilu ja omandad julguse elus olukordi läbi näha ja mängu juhtida.

Osalejate arvamused, vaata videos:

<http://euroman.ee/kursused/labiraakimiste-tehnoloogia/>